

# PLANTILLA DE PERFIL MALT PARA FREELANCERS ESPAÑOLES

## TÍTULO PROFESIONAL

[Profesión principal] | [Especialización] para [sector/industria] | [Ubicación en España]

### Ejemplos:

- "Diseñador de experiencia de usuario (UX/UI) | Especialista en eCommerce | Madrid"
- "Consultora de Marketing Digital | Estrategia SEO para PYMES | Barcelona"
- "Desarrollador Backend Python | Especializado en fintech | Remoto (España)"

### Consejos:

- Incluir tu ubicación física mejora el posicionamiento en búsquedas locales
- Especificar industrias o sectores atrae clientes más relevantes
- Evitar anglicismos innecesarios cuando exista terminología equivalente en español
- Máximo 100 caracteres para optimizar visualización

## FOTO Y PRESENTACIÓN VISUAL

### Foto principal:

- Formato profesional pero cercano (menos formal que LinkedIn)
- Fondo claro o relacionado con tu profesión
- Vestimenta acorde al sector y cultura empresarial española
- Expresión amigable y accesible

### Imágenes secundarias (máximo 5):

- 1-2 fotos de ti trabajando en tu entorno profesional
- Imagen con logotipos de clientes destacados (si tienes permiso)
- Captura de pantalla de un dashboard/resultado de proyecto (anonimizado si es necesario)
- Infografía con tu proceso de trabajo

# RESUMEN PROFESIONAL (ENFOQUE MERCADO ESPAÑOL)

## Párrafo 1: Presentación y propuesta de valor local

[Profesional] con [X años] de experiencia ayudando a [empresas/clientes españoles] a [resultado principal]. Mi especialización en [nicho específico relevante para el mercado español] me ha permitido trabajar con [mencionar 2-3 empresas/sectores reconocibles en España] logrando [beneficio cuantificable]. Ofrezco [propuesta de valor única] adaptada a las necesidades específicas del mercado [español/regional].

## Párrafo 2: Especialización y servicios

Mi expertise incluye:

- [Servicio principal] enfocado en [necesidad específica del mercado español]
- [Servicio secundario] adaptado a [regulación/tendencia local]
- [Servicio complementario] que proporciona [ventaja competitiva en el contexto español]
- [Conocimiento específico] esencial para [resultado valorado localmente]

Trabajo con metodologías que combinan [enfoque internacional] con [adaptación al contexto empresarial español], garantizando resultados óptimos para tu proyecto.

## Párrafo 3: Diferenciación y enfoque

Lo que me diferencia:

1. [Especialización concreta] relevante para [sector en crecimiento en España]
2. Experiencia trabajando con [tipo de empresa predominante en España: pymes, startups, etc.]
3. Conocimiento profundo de [normativa/tendencia/particularidad del mercado español]
4. [Formación/certificación] reconocida a nivel [nacional/europeo]

Mi objetivo es proporcionar [valor específico] que permita a mis clientes [ventaja competitiva local].

## Párrafo 4: Llamada a la acción adaptada

Si buscas un [profesional] con experiencia demostrada en el mercado español, contacta conmigo para [beneficio principal]. Ofrezco una primera consulta gratuita de [duración] para analizar tu proyecto y proporcionarte [entregable inicial de valor].

# ESTRUCTURA DE TARIFAS COMPETITIVAS

## Tarifas por día

### Formato recomendado:

Tarifa profesional: [XXX-YYY]€ por día

### Esta tarifa incluye:

- [Entregable principal]
- [Comunicación/disponibilidad específica]
- [Número de revisiones/iteraciones]
- [Valor añadido específico]

### Consejos para tarifas competitivas en España:

- Investigar rango de mercado español para tu especialidad (no global)
- Diferenciar tarifas para proyectos presenciales vs. remotos
- Considerar descuentos para proyectos de larga duración
- Establecer tarifas por paquetes de días (mínimo 3-5 días)

### Rangos de referencia por sector (ajustar según experiencia):

- Desarrollo/Programación: 250-500€/día
- Diseño UX/UI: 200-450€/día
- Marketing Digital: 200-400€/día
- Consultoría especializada: 300-700€/día
- Redacción/Traducción: 150-350€/día

## Paquetes de servicios predefinidos

[Nombre del paquete]: [Precio fijo]€

Ideal para: [Perfil de cliente específico en España]

Duración estimada: [X días/semanas]

### Incluye:

- [Componente 1 con detalle específico]
- [Componente 2 con alcance definido]
- [Componente 3 con entregables concretos]
- [Beneficio/garantía adicional]

[Opcional: condiciones de contratación]

# DISPONIBILIDAD Y CONFIGURACIÓN PARA BÚSQUEDAS LOCALES

## Configuración de disponibilidad

Disponibilidad actual: [Estado actual]

Próxima disponibilidad completa: [Fecha concreta]

Disponible para proyectos:

- A tiempo completo: [Sí/No - Fechas]
- A tiempo parcial: [Sí/No - Dedicación semanal]
- Fines de semana: [Sí/No - Condiciones]
- Desplazamientos: [Ciudades/Regiones - Condiciones]

## Optimización para búsquedas locales

- **Ubicación principal:** Especificar ciudad/provincia exacta
- **Áreas de desplazamiento:** Incluir provincias limítrofes para proyectos presenciales
- **Idiomas:** Destacar español (nativo) y otros idiomas regionales (catalán, euskera, gallego)
- **Clientes locales:** Mencionar explícitamente tipos de empresas españolas (pymes, startups, administración pública)
- **Keywords locales:** Incorporar términos específicos del mercado español en tu sector

# PORTAFOLIO ADAPTADO AL MERCADO ESPAÑOL

## Estructura para cada proyecto:

[Título del proyecto optimizado con keywords locales]

Cliente: [Empresa/sector - española si es posible]

Necesidad: [Problema específico a resolver]

Solución: [Enfoque utilizado con énfasis en adaptación local]

Resultado: [Impacto cuantificable para el cliente]

Ubicación: [Remoto/Presencial - Ciudad]

Duración: [Tiempo dedicado al proyecto]

[2-3 imágenes de alta calidad del proyecto]

### Consejos específicos:

- Priorizar proyectos realizados en España o para empresas españolas
- Destacar adaptaciones específicas a normativas/mercado local
- Incluir testimonios en español cuando sea posible
- Categorizar proyectos por sector/industria relevante en España

# COMPETENCIAS Y HABILIDADES

## Habilidades técnicas

- Listar por orden de relevancia para el mercado español
- Incluir nivel de dominio (Básico, Intermedio, Avanzado, Experto)
- Añadir años de experiencia con cada tecnología/herramienta
- Destacar herramientas/metodologías específicamente valoradas en España

## Habilidades blandas relevantes

- Adaptación a entornos empresariales españoles
- Conocimiento de culturas corporativas locales
- Capacidad de trabajo en equipos multiculturales
- Familiaridad con horarios y ritmos de trabajo locales

## Certificaciones y acreditaciones

- Priorizar certificaciones reconocidas en España
- Incluir formaciones de instituciones españolas
- Destacar pertenencia a colegios profesionales españoles
- Mencionar homologaciones europeas relevantes

# OPTIMIZACIÓN DE RECOMENDACIONES

## Estrategia para solicitar recomendaciones:

Estimado/a [Nombre],

Ha sido un placer colaborar contigo en [proyecto específico]. Para mejorar mi perfil profesional en Malt, te agradecería enormemente si pudieras dedicar unos minutos a escribirme una breve recomendación mencionando específicamente [aspecto destacado de la colaboración] y [resultado conseguido].

Esto ayudaría mucho a potenciales clientes a entender el valor que puedo aportar a sus proyectos.

Muchas gracias por tu tiempo.

Saludos cordiales,

[Tu nombre]

## Consejos para gestionar recomendaciones:

- Solicitar tras la finalización exitosa de proyectos
- Sugerir aspectos específicos a mencionar
- Priorizar clientes españoles reconocibles
- Combinar recomendaciones de diferentes sectores

# ESTRATEGIAS DE VISIBILIDAD EN MALT

## Actualización regular:

- Actualizar perfil mensualmente con nuevos proyectos/habilidades
- Renovar estado de disponibilidad semanalmente
- Participar en la comunidad Malt respondiendo preguntas
- Mantener actualizadas las keywords según tendencias del mercado español

## Respuesta a solicitudes:

- Responder en menos de 4 horas durante horario laboral español
- Personalizar cada respuesta con detalles específicos del proyecto
- Proponer una videollamada inicial gratuita
- Referenciar experiencia previa relevante para el sector específico

## Configuración fiscal para facturación:

- Incluir información completa de autónomo/empresa
- Configurar correctamente el IVA según tipo de servicio
- Especificar métodos de pago preferidos
- Definir claramente plazos de pago (adaptados a costumbres españolas)

Recuerda adaptar esta plantilla a tu sector específico y actualizar regularmente tu perfil para mantenerte visible. Malt prioriza la calidad sobre la cantidad, por lo que es preferible tener menos proyectos pero mejor documentados y con recomendaciones sólidas.